



claudiacasademunt
lösungen finden. wege bereiten. veränderung begleiten.



FORMACIÓN

Graduada en:

2008-2009	Coaching Ejecutivo (Esade, Barcelona)
2007-2009	Counselling Psicológico (Psychologischer Berater, ALH, staatl. anerkannt)
1984-1986	Comercio Exterior (Chamber of Commerce, Oldenburg)
1977	Traductora/Interprete Oficial Aleman/Español (Camara de Comercio, Düsseldorf)
1975-1977	Relaciones Publicas (Novo Studio/ Augusto Ferrer, Barcelona)
1974-1975	Estudios Hispánicos (University Barcelona)
1974	Abitur (Wirtschaftsgymnasium Oldenburg)

Training avanzado:

Coaching de equipos (Washington DC)
PNL & Coaching (Instituto Gestalt)
Transformación Organizacional (enfoque ontológico)
Certificado tests de personalidad PAPI S, PAPI N, 360º en evaluaciones FEED FORWARD
Diálogo Appreciativo (Cambiar el enfoque directivo)
Marketing de Compras (Prof. Dr.Barth, Universidad Duisburg)
Auditor Interno QS (Bureau Veritas, Barcelona)
Gestión de Calidad Total
Hay Management Job Descriptions

Idiomas Fluidos:
Alemán, Español, Inglés

Conocimiento de:
Catalán, Francés



claudiacasademunt

lösungen finden. wege bereiten. veränderung begleiten.

1975 -1988

Experiencia Profesional

1974-1975	CEMASCE SA /Asistente Adjunto a Gerencia, Traductora (Barcelona)
1975-1984	COMERCIAL SCHNEIDER SA / Office Manager (Barcelona)
1984-1986	KIESERLING TRADING / Ventas / Import-Export (Bremen)
1986-1988	COMERCIAL SCHNEIDER SA / Office Manager (Barcelona)

Conocimientos especializados adquiridos:

Organización de oficina

Traducción técnica Alemán/Español

Negociar bajos precios y vender a precios altos

Exportación/Importación países centroamericanos



claudiacasademunt

lösungen finden. wege bereiten. veränderung begleiten.

20 AÑOS EN LA
INDUSTRIA QUIMICA /
FARMACEUTICA

1988 - 2007



Conocimientos
especializados:

BAYER GROUP

QUÍMICA FARMACÉUTICA BAYER

Areas: Operaciones (fábricas)
Relaciones Públicas

Compras
Jefe de Compras QFB
Mat Primas y Compras Tecn. Int.
(2 fábricas)

BAYER POLÍMEROS

Areas: Compras
Jefe de Compras Packaging Iberia
(6 fábricas)

LANXESS

Areas: Compras
Jefe de Compras España
(Resp. 200 mio € España + GS)

GMP

TQM (Entrenador)

Formación en fábricas (coordinación)

Hay Management Job descriptions

Introducción SAP R3

Marketing de Compras (Prof. Dr.Barth,
Universidad Duisburg)

Auditor QS

Coaching para el equipo de Compras y para
proveedores

Global Sourcing (Negociaciones y estrategia
internacional)

Formadora en 'Negociación' y "Diferencias
Interculturales" en Bayer Leverkusen



claudiacasademunt

lösungen finden. wege bereiten. veränderung begleiten.

2007 hasta hoy

De vuelta a los estudios

2008-2009 **Coaching Ejecutivo (Esade, Barcelona)**

2007-2009 **Counselling Psicológico (Psychologischer Berater, ALH, staatl. anerkannt)**

Training avanzado:

Coaching de trabajo en equipo (Washington DC)

PNL y Coaching (Gestalt)

Transformación Organizacional (Enfoque ontológico)

Certificada para tests de personalidad PAPI S, PAPI N, 360º en evaluaciones FEED FORWARD

Diálogo Appreciativo (enfoque de Change Management)

EFT – Tapping

Constelaciones Sistémicas

Desde 2009 trabajo como Coach Ejecutivo contratada por empresas para trabajar con gerentes y equipos de trabajo, también para personas independientes en asesoramiento profesional. Asimismo: Colaboro con el Instituto Great Place to Work participando en iniciativas que contribuyen a transformar las empresas en mejores lugares para trabajar.